

Warszawa, 17.09.2020r.

Referencje

Firma Key Training Szkolenia & Coaching od okresie od czerwca 2017 do września 2020r. przeprowadziła dla pracowników firmy WARBUD S.A. 12 szkoleń zamkniętych rozwijających umiejętności z zakresu prowadzenia profesjonalnych i skutecznych negocjacji.

W ramach zrealizowanych szkoleń podejmowano poniższe tematy:

- Negocjacje inżynierskie z podwykonawcami i inwestorem - poziom 1
- Negocjacje inżynierskie z podwykonawcami i inwestorem - poziom 2
- Negocjacje zakupowe i z podwykonawcami - poziom 1
- Negocjacje zakupowe i z podwykonawcami - poziom 2
- Trening negocjacji zakupowych - poziom 1
- Trening negocjacji zakupowych - poziom 2
- Negocjacje inżynierskie - poziom 1
- Negocjacje inżynierskie - poziom 2

Łącznie przeszkolonych zostało 122 pracowników budownictwa specjalistycznego, inżynierskiego oraz medycznego pełniących funkcje na stanowiskach: dyrektor oddziału, dyrektor kontraktu, z-ca dyrektora regionu, kierownik budowy, kierownik robót, inżynier budowy.

Szkolenia zostały poprzedzone szczegółowym badaniem potrzeb oraz oczekiwań wszystkich uczestników.

Bardzo wysoko cenimy specjalistyczną i rozległą wiedzę z zakresu prowadzenia negocjacji z wymagającymi klientami i dostawcami w branży budowlanej. Wiedza została przekazana w sposób zrozumiały i praktyczny.

Uczestnicy wysoko ocenili: indywidualne dostosowanie programu do rzeczywistych oczekiwań i potrzeb wszystkich uczestników, adekwatną ilość ćwiczeń praktycznych, wartościową i przydatną treść materiałów szkoleniowych.

Uczestnicy wyrazili chęć udziału w kolejnych szkoleniach w celu rozwoju nabytych umiejętności na kolejnych poziomach.

Warbud SA Dział ZZL Dyrektor <i>Małgorzata Kowalczyk</i> Małgorzata Kowalczyk

Warszawa, 27.10.2020r.

Key Training Szkolenia & Coaching
Sylwia Olbińska
ul. Winnicka 5 lok 7
02-095 Warszawa

REFERENCJE

Niniejszym firma WARBUD S.A. udziela referencji firmie Key Training Szkolenia & Coaching.

Z firmą Key Training na przestrzeni 5 lat przeprowadziła dla naszych pracowników kilkanaście szkoleń z zakresu: Negocjacji z dostawcami i podwykonawcami, Negocjacji biznesowych, Negocjacji inżynierskich oraz specjalistyczne szkolenia dot. Prawa zamówień publicznych z poniższych tematów tj.:

**1. Prawo Zamówień Publicznych i FIDIC w realizacji inwestycji w Polsce
MODUŁ I – 2 terminy.**

**2. Prawo Zamówień Publicznych i FIDIC w realizacji inwestycji w Polsce
MODUŁ II praktyczny – 1 termin.**

Z tematu Prawo zamówień publicznych i FIDIC łącznie zostało przeszkolonych 65 pracowników budownictwa specjalistycznego, inżynierskiego oraz medycznego pełniących funkcje na stanowiskach Dyrektor Regionu, Kierownik budowy, Inżynier. Szkolenia zostały poprzedzone rozmowami i ustaleniami z działem HR, badaniem potrzeb

z reprezentatywną grupą uczestników oraz w pełni dopasowane do rzeczywistych potrzeb i oczekiwań uczestników.

Bardzo wysoko oceniliśmy kompetencje i rozległą specjalistyczną wiedzę trenera Pana Zbigniewa Boczka, jego imponujące doświadczenie i znajomość branży. Wiedza z zakresu zamówień publicznych, warunków kontraktowych Fidic i kodeksu cywilnego została przekazana w sposób zrozumiały i praktyczny.

Uczestnicy wysoko ocenili: dostosowanie programu, zawartość merytoryczną materiałów szkoleniowych, wiadomości i umiejętności nabyte na szkoleniu, adekwatną ilość ćwiczeń praktycznych.

Wyrazili również dużą chęć i zainteresowanie uczestniczeniem w kolejnych szkoleniach i na kolejnych poziomach wiedzy.

Z przyjemnością polecamy firmę Key Training HR Consulting & Coaching jako zaufanego i doświadczonego partnera/dostawcę usług szkoleniowo - doradczych.


Małgorzata Kowalczyk
Dyrektor Działu Zarządzania Zasobami Ludzkimi